



gp.studios

Laboratorio di Formazione in Aula

CREA IL SUCCESSO DEL TUO LOCALE:

Come posizionarlo sul mercato, promuoverlo e farlo guadagnare

Le linee guida per sviluppare un format che funzioni
o portare al successo un locale già esistente

Per informazioni

Mail: commerciale@gpstudios.it **Tel.** 0543 84099 **Skype:** gpstudios

IL LABORATORIO

Il mercato della ristorazione muta velocemente e con esso anche le opportunità. In questo corso vengono forniti ai partecipanti una **visione internazionale** dei format e delle **tendenze nel settore**, e approfonditi gli **scenari caratteristici del business** per poter creare e sviluppare format di successo o riposizionare sul mercato quelli già esistenti.

Durante il corso vengono affrontati **casi pratici** e attraverso la concretezza dei contenuti e l'esperienza del docente, i partecipanti acquisiscono dati reali e **modelli di business** da poter applicare in modo efficace dal giorno dopo sulla propria realtà.

GLI OBIETTIVI

- 1** Individuare gli **elementi che rendono il format vincente** e che migliorano l'immagine del locale.
- 2** Saper **organizzare l'attività dal punto di vista operativo**, attraverso una corretta gestione e standardizzazione dei processi.
- 3** Acquisire il know-how necessario per la **gestione economica del tuo business**, attraverso strumenti di controllo come il budget.

Per informazioni

Mail: commerciale@gpstudios.it

Tel. 0543 84099

Skype: gpstudios

A CHI E' RIVOLTO

Il corso è dedicato ai ristoratori, ai gestori di Pubblici Esercizi e a tutti gli investitori interessati al mercato della ristorazione, particolarmente appetibile grazie alla sua continua trasformazione.

IL PROGRAMMA DELLA GIORNATA

ore 09:00 – Convocazione
ore 09:30 – Inizio lavori
ore 11:15 – Coffee break

ore 13:15 – Pausa e Fast Lunch
ore 14:00 – Ripresa lavori
ore 17:30 – Conclusione e saluti

DOVE – SEDE DI SVOLGIMENTO

Il corso si svolge presso la sede Gp.Studios in Via del Cavone 7 a Vecchiazzano - Forlì.

Come raggiungere Gp.Studios

In AUTO: autostrada A14 uscita Forlì, seguire le indicazioni per l'Ospedale, poi direzione Vecchiazzano centro.

In TRENO: scendere alla stazione ferroviaria di Forlì, poi autobus linea 2 sino alla fermata Vecchiazzano centro.

Con MEZZI PUBBLICI da Forlì: autobus linea 2, fermata Vecchiazzano centro.

Per informazioni

Mail: commerciale@gpstudios.it

Tel. 0543 84099

Skype: gpstudios



IL DOCENTE

Giacomo Pini

Con oltre venti anni di esperienza sul campo è un esperto di Turismo e Ristorazione, consulente per numerose strutture ricettive e catene alberghiere nazionali ed internazionali. E' formatore con oltre 12000 ore di aula, svolge la sua attività in tutta Italia e collabora con aziende, università e istituti professionali di alta formazione.

Tra i libri di cui è autore «Il Marketing del Bed & Breakfast», «Il nuovo marketing del prodotto turistico» e «L'arte del Breakfast»

GLI ARGOMENTI CHE TRATTERA' DURANTE IL CORSO

- **I trend della ristorazione a livello mondiale**, chi sono i migliori e perché funzionano;
- Quali sono **vantaggi e svantaggi** nel creare un nuovo format o nell'acquisirne uno esistente;
- Il successo lascia sempre tracce: come lo si può replicare;
- **Da dove si comincia per costruire un format vincente**
 - **Analisi di fattibilità**
 - Ho un locale e voglio riposizionarlo
 - Ho un'idea e voglio svilupparla
 - **Dal semplice punto vendita al brand di successo**
 - Come si studia il contenuto del format
 - Gli elementi emozionali dell'idea
 - Il piano di marketing del food & beverage
 - Orientare il cliente all'acquisto attraverso il marketing
 - **Gli aspetti operativi**
 - L'organizzazione strutturale del punto vendita
 - La gestione delle attività
 - La standardizzazione dei processi, il segreto del successo
- Hobby o business? **Gli aspetti economici** e il budget
- **Casi pratici**

Per informazioni

Mail: commerciale@gpstudios.it

Tel. 0543 84099

Skype: gpstudios

CREA IL SUCCESSO DEL TUO LOCALE:

Come posizionarlo sul mercato, promuoverlo e farlo guadagnare

Il corso in punti

- ✓ **8 ore di formazione live**
- ✓ Corso riservato a **max. 8 persone**
- ✓ **Slide del corso**
- ✓ Light lunch e coffee break
- ✓ **Docente** esperto del settore
- ✓ **Massima interazione con l'esperto** anche durante la formazione

189,00 euro

Al netto iva di legge

COME ISCRIVERSI

Inviare una mail con i propri dati (nome, cognome, num. di telefono, nome azienda, data e nome corso) a **commerciale@gpstudios.it** o telefonare allo **0543.84099** per prenotare il proprio posto.

MODALITÀ DI PAGAMENTO

Tramite **bonifico bancario** alla conferma di iscrizione da parte di Gp.Studios.

Per informazioni

Mail: commerciale@gpstudios.it **Tel.** 0543 84099 **Skype:** gpstudios



gp.studios

«Siamo un'azienda fatta di cuore e tanta praticità, il valore umano è per noi la priorità»

CHI SIAMO

Operiamo da oltre 12 anni nel campo della **consulenza e della formazione Turistica e dei pubblici Esercizi**, sviluppiamo con successo per i nostri clienti:

- Piani di marketing turistico
- Analisi di fattibilità
- Studio della concorrenza
- Identificazione del target
- Strategia e riposizionamento commerciale
- Strategie di vendita aziendali
- Piani di Revenue Management e Pricing
- Rappresentanze alberghiere
- Selezione e formazione delle risorse umane
- Corsi di formazione personalizzata
- Piani di formazione aziendali

Siamo un'azienda fatta di cuore e tanta praticità, il valore umano è per noi la priorità: il mercato e i clienti ce lo riconoscono e sanno bene che è un valore aggiunto, questa è la forza di Gp.Studios!

Per informazioni

Mail: commerciale@gpstudios.it

Tel. 0543 84099

Skype: gpstudios